破局者: 海外业务管理者角色认知与跃迁

【课程定位】

本课程是定制课程,包含课程设计与讲授两部分内容;主要针对企业海外业务拓展期(1-3年)的中层管理者,聚焦战略执行者、文化桥梁、组织能力教练三重角色认知升级

【定制逻辑】

轻量咨询:基于企业业务类型(如跨境电商/制造业/互联网)、目标市场文化特性(如东南亚/中东/拉美)、团队架构(总部管控型/本地自治型)定制场景化内容。 明确企业战略层要求以及国内管理与海外管理者挑战性差异,强化管理者在出海前期的组织管理定位,促进业务落地与出海过程中的组织能力建设。

备注:本方案默认不涉及具体管理岗位的深度建模咨询服务。

【模块一】角色定位校准(战略层)

一、定制输入

• 企业需提供:海外业务战略地图、组织架构图、典型管理冲突案例等内容

二、内容设计

1. 战略解码

- 从总部战略到本地落地的 5 大断裂带分析(含企业实际业务场景推演)
- 管理者多重重定位: 战略传导器(总部意志)& 市场传感器(本地需求)&商业生态建设(客户关系公共关系/品牌)& 文化桥梁(跨文化团队融合)
- 企业高层管理者对管理者在海外的管理期待调研(业务、组织、文化、人四层)

2. 角色岗位认知洋葱模型拆解

• 确定角色多重定位 XX 者要求; 梳理海外管理者的特殊挑战场景

【模块二】业务落地攻坚(结果层)

一、定制输入

• 企业需提供:目标市场竞品分析报告、核心业务流程 SOP、资源分配机制等内容

二、内容设计

1. 市场感知者&资源杠杆撬动者&企业本地商业生态建设者

- 海外市场洞察: 必要性与紧迫性, 远观与近看, 方法论(企业明确方法论)
- 海外资源匮乏下的破局策略: 总部资源谈判与使用技巧策略 (需要企业提供对应资源调用策略)
- 本地业务生态圈搭建指南(当地政府/商会/行业协会/社群关系图谱绘制)

2. 组织能力建设者(流程思维导入)

- 完善当地组织流程机制
- 完善当地组织与总部协同机制

3. 敏捷落地工作坊

- 基于企业真实业务场景(如新品上市/渠道拓展), 完成:
 - ▶ 管理者当地挑战梳理与自评估
 - ▶ 90 天速赢计划制定

【模块三】跨文化团队熔炼(执行层)

一、定制输入

• 企业需提供:现有团队国籍构成、绩效考核制度、跨文化冲突事件记录

二、内容设计

1. 团队动力重构

- 海外团队管理 3D 模型: Distance(物理距离) / Diversity(文化差异) / Digitization(数字化管理)
- 海外管理常见问题与分析:
 - ▶ 不敢管理本地员工;管理不好本地员工;
 - ▶ 员工能力不足;过度依赖中方员工;
 - ▶ 中方员工&本地员工冲突管理;
- 实战工具:
 - ▶ 文化冲突预警雷达(可基于企业历史数据建模,或讲师根据自身经验阐释)
 - ▶ 虚拟团队协作能量指数自评估

2. 本地化决策边界

- 授权博弈沙盘: 从财务审批到用人决策的灰度管理(结合企业授权手册)
- 工具:海外管理者决策清单(需总部审批/可自主决策/需文化适配调整事项)

3. 文化桥梁

- 企业文化的海外落地: 寻找企业文化与本地文化的共同点
- 团队文化建设策略制定者

【定制化实施工具包】

1. 诊断前置工具

- 《海外管理者角色认知差距分析调研问卷》(从战略理解、文化敏感度、决策能力等维度评估)
- 《业务场景痛点调研》(收集学员真实管理困境用于课堂推演)
- 2. 企业专属案例库:将企业历史管理决策(成功/失败)转化为教学案例,例如
 - "XX 国工厂罢工事件中的管理者角色缺失分析"
 - 如果没有案例,老师将使用外部案例;

3. 文化适配工具

• 标准版本《文化风险应对手册》

• 可定制(含目标国家宗教禁忌、商务礼仪、谈判风格速查表)

【课程交付形式创新】

- 1. 角色扮演实验室
 - 设计"总部-海外管理者-本地员工"三角色模拟会议,体验不同立场的认知差异
- 2. 实战计划制定
 - 学员根据内容制定落地海外 90 天速赢计划
- 3. 轻量定制+快速交付

【课程定制须知】

定制化程度分级,根据企业需求可选择不同配置

定制级别	内容特点	典型企业适用场景
基础版	通用方法论+1个企业案例改造	初次出海、管理体系尚未标准化
进阶版	50%内容基于企业业务重构	多国运营、存在明显文化冲突
深度版	全真实场景教学+管理层角色行为建模	战略转型期、需统一管理语言体系

- 1. 根据企业实际情况定制(至少交付前2周确认),具体交付时间根据双方配合程度与定制复杂度商定;
- 2. 课程产出物
 - 《海外管理者角色认知跃迁》课件(个人版+讲师版) +演练案例
 - 《战略-角色-行为对齐行动计划表》(90天改进跟踪)

此大纲通过诊断-推演-工具化的闭环设计,确保角色认知提升直接指企业战略与向业务结果,可根据企业实际需求进一步细化场景颗粒度。